

L'ISTITUTO EINAUDI É UNA SCUOLA CHE:

- Promuove la crescita individuale sulla base delle competenze chiave di cittadinanza: nelle aule, nei laboratori, nelle palestre dell'Einaudi le studentesse e gli studenti apprendono a comunicare; a collaborare e partecipare; ad agire in modo autonomo e responsabile; a risolvere problemi; **IMPARANO AD IMPARARE** per diventare buoni professionisti e buoni cittadini, in Italia, in Europa, nel mondo.
- \acute{E} incentrata su un **SAPERE** flessibile che si traduce in un **SAPER FARE** operativo e professionalizzante, in stretto rapporto con le esigenze economiche del **TERRITORIO**, ma anche con lo squardo rivolto al **MONDO GLOBALIZZATO**.
- Pone attenzione ai **BISOGNI EDUCATIVI** di tutte le sue studentesse e di tutti i suoi studenti; fronteggia le possibili difficoltà di apprendimento con percorsi individualizzati e personalizzati, nella forma, ad esempio, di corsi di recupero, interventi didattici aggiuntivi, progetti di supporto per le ragazze e i ragazzi stranieri.

SERVIZI COMMERCIALI CURVATURA MARKETING & E-COMMERCE

Il Diplomato di Istruzione Professionale nell'indirizzo "Servizi commerciali" — Curvatura **Marketing e E-Commerce** - partecipa alla realizzazione dei processi amministrativo-contabili e commerciali, nelle aziende di tutti i settori produttivi. Gestisce in particolare la promozione e il marketing dell'azienda, attraverso l'utilizzo di strumenti tecnologici innovativi e di comunicazione quali web, social media, social network. Concorre alla gestione dei processi logistici e di controllo della qualità. Si orienta nell'ambito socio-economico del proprio territorio e interagisce con soggetti e Istituzioni della propria Regione, fornendo un contributo al posizionamento dell'azienda nei contesti nazionali e internazionali.

SBOCCHI PROFESSIONALI GENERALI

- a) Impiego presso aziende di trasporto e logistica, attività commerciali, attività di segreteria e contabilità, uffici di commercialisti e notarili, enti pubblici e privati, call center, agenzie assicurative e finanziarie:
- b) Accesso a posti di lavoro nella pubblica amministrazione tramite selezioni e concorsi:
- c) Auto imprenditorialità nel settore commerciale e creazione di start-up.

SBOCCHI PROFESSIONALI SPECIFICI E TITOLI

- a) Acquisizione di Qualifiche post-diploma o brevetti (per esempio, e-commerce manager, project manager, e-commerce web marketing manager)
- b) Istruzione Universitaria Accesso a tutti

- i Corsi di Laurea ed in particolare Economia e management; Economia, mercati e management; Economia e management per la creazione di valore; Amministrazione e gestione di azienda; Direzione aziendale; Management e marketing.
- c) Corso post-diploma per Operatore Fiscale
- d) Sbocchi lavorativi presso imprese dei seguenti settori: gestione dei processi di vendita e post- vendita on line, gestione di piattaforme e-commerce, gestione delle merci e del magazzino (stoccaggio e distribuzione), gestione dei flussi informativi, ricerche di mercato e sondaggi d'opinione, con particolare attenzione al commercio on line;
- e) Istruzione tecnica superiore (I.F.T.S. e I.T.S.).

Progetti caratterizzanti (da POFT):

- "E-commerce"
- "TravelGAME"
- Qualifica di Operatore Amministrativo Segretariale









MARKETING & E-COMMERCE

ORARIO SETTIMANALE

MATERIE AREA COMUNE	1^	2^	3^	4^	5^	
Italiano	4	4	4	4	4	
Inglese	3	3	2	2	2	
Storia	1	1	2	2	2	
Geografia	1	1				
Matematica	4	4	3	3	3	
Diritto ed economia	2	2				
Scienze motorie e sportive	2	2	2	2	2	
RC o attività alternative	1	1	1	1	1	

TOTALE MATERIE AREA COMUNE (nel biennio 18 ore - nel triennio 14 ore)

MATERIE AREA PROFESSIONALE	1^	2 ^	3^	4 ^	5^
Scienze integrate	2	2			
TIC	3	3			
Seconda lingua straniera (Spagnolo)	3	3	2	2	2
Inglese professionale			1	1	1
Tecn. Profess. Servizi Commerciali	6	6	8	8	8
Tecniche di comunicazione			3	3	3
Diritto			4	4	4

TOTALE MATERIE AREA PROFESSIONALE (nel biennio 14 ore - nel triennio 18 ore)

TOTALE 32 ORE